

**Just**<sup>+</sup>

ORIGINAL - SINCE 1930



GUÍA DEL ENCUENTRO  
DE BIENESTAR

## GUÍA PARA REALIZAR UN ENCUENTRO DE BIENESTAR JUST

¡Te damos la bienvenida a los Encuentros de Bienestar de Just! Los Edb pueden ser **presenciales** o **virtuales** de acuerdo a lo que tu Anfitrión/a y sus Invitados más les convenga. Sólo tienes que leer esta guía para realizar tu Encuentro de Bienestar.

No tienes que memorizar nada ya que esta guía te llevará de la mano paso a paso. Ha sido diseñada para ayudarte en tu tarea de dar a conocer y demostrar los productos **Just**, obtener nuevos Clientes, fechados e incorporaciones.

Aunque conozcas el tema de memoria, es importante que los Invitados te vean siguiendo la guía para que puedan apreciar lo fácil que es ser Consultor/a.

Siéntete libre de incorporar tu toque personal, y cuando demuestres los productos, comparte tus experiencias con ellos. También puedes pedirle a los Invitados sus testimonios ya que serán muy valorados.



*¡Tu negocio es simple y debe verse simple!*

## 8 PASOS PARA REALIZAR UN ENCUENTRO DE BIENESTAR EXITOSO

A continuación encontrarás una guía para realizar un **Encuentro de Bienestar** organizado y exitoso. Sigue el paso a paso aquí detallado y verás ¡cuán fácil es hacer un **EdB**!

PASO	TIEMPO
1. Planeación del Anfitrión/a.	Antes del <b>EdB</b>
2. Preparación y Bienvenida a los Invitados.	5 minutos
3. Inicio e introducción al <b>Encuentro de Bienestar</b> .	5 minutos
4. Demostración de los productos <b>Just</b> .	15 minutos
5. Presentación de las 3 Oportunidades.	3 minutos
6. Charla Grupal y repaso.	2 minutos
7. Cierre Individual.	Aprox. 30 minutos (se hace en privado)
8. Agradecimiento al Anfitrión/a.	Se hace en privado

## PLANEACIÓN DEL ANFITRIÓN/A

### Días antes del EdB

**Puedes hacer la planeación virtualmente o en persona.**

La Planeación del Anfitrión/a abarca los 15 minutos que le dedicarás al Anfitrión/a que acabas de fechar para planear los detalles de su próximo **Encuentro de Bienestar**, ya sea virtual o presencial.

**Una buena preparación, usando la "Guía de Planeación de Anfitrión/a", es lo más importante para asegurar el éxito del evento.**



*Ten contigo la Guía de Planeación de Anfitrión/a para seguir el paso a paso allí indicado.*

### El día del EdB comunícate con tu Anfitrión/a

- Llama al Anfitrión/a.
- Revisen juntos la lista de Invitados. Pregunta quién podría estar interesado en hacer un EdB o convertirse en Consultor/a.
- Recepciona los pedidos de quienes no podrán asistir. Entusiasma al Anfitrión/a contándole que todo nuevo EdB que se feche será suyo si se incorpora.



## PREPARACIÓN Y BIENVENIDA A LOS INVITADOS



### LISTA DE ELEMENTOS QUE NECESITARÁS

#### MATERIALES DE APOYO

- Productos a demostrar.
- 1 Rollo de papel de cocina o pañuelos de papel.
- Hornillo o Difusor prendido.



#### MATERIALES DIGITALES

- Ingresa a **Materiales para mi Negocio** en el sitio web para descargar los materiales que enviarás por WhatsApp a los Invitados al finalizar el **EdB** y tenlos en tu teléfono.
- Lista de Precios digital.
  - Catálogo digital.
  - Guía de Referencia digital.
  - Lista de Temas Fechadores.

#### OTROS MATERIALES

- Listas de Productos y Listas de Precios impresas.
- Guía de Entrevista de Oportunidad.
- Formulario de Incorporación.
- Agenda **Just**.
- Promociones vigentes.
- Manual de Productos para tu consulta personal.
- Lápiz o bolígrafo para anotar.

*En la página 9 encontrarás los productos pertinentes al tema que vas a desarrollar.*

### ANTES DE COMENZAR EL EDB

#### REÚNETE CON EL ANFITRIÓN/A.



- Organiza el momento del refrigerio a realizarse durante el cierre individual.
- Definan un lugar de la casa para el cierre individual.



#### Precauciones para la Prueba de Productos.



- Todos los productos **Just** están dermatológicamente probados. No obstante, se sugiere que los **Invitados** realicen una prueba sobre la parte interna del antebrazo para asegurarse que los productos no les causen irritación en la piel, especialmente aquellos que se aplican en el rostro.

- Los productos **Just** son de uso externo y no deben ingerirse.



#### ARMA LA MESA DEL EDB Y CREA EL CLIMA.



- Aromatiza el ambiente con 5 gotitas del **Aceite Esencial** sugerido para el **EdB** dentro del hornillo o difusor.
- Prepara tu exhibidor de **productos Just** sobre la mesa junto a las ayudas de ventas.
- Distribuye las **Cartas de Detección de Necesidades** sobre la mesa. Puedes colocar más de un juego para que diferentes **Invitados** puedan elegir la misma.





## INICIO E INTRODUCCIÓN AL ENCUENTRO DE BIENESTAR

### Oportunidad Just

A lo largo de este encuentro también verán lo fácil y divertido que es ser Consultor/a **Just**.

Si les interesa saber más sobre mi actividad y cómo ganar un dinero extra por mes, a final les puedo contar más.

### Nuestra Empresa

- Fundada por Ulrich Jüstrich, en 1930.
- Pionera en terapias herbales.
- Más de 90 años de historia.
- La central continúa ubicada en la pequeña aldea de Walzenhausen, enclavada en los Alpes suizos.
- Presente en 35 países alrededor del mundo.

### Innovación y desarrollo

Somos una marca de Bienestar y de BienHacer.

Buscamos constantemente hacer bien, ese bien que da calidad de vida todos los días.

### Enfoque Galénico

Nuestros productos están especialmente desarrollados en Suiza por un equipo de Investigación y Desarrollo formado por Maestros Galénicos, especialistas en formulaciones naturales que crean experiencias sensoriales únicas e inolvidables.

Cada ingrediente es sometido a una Prueba de Identidad y Pureza para garantizar su calidad.



**NATURAL + PURO + SEGURO + EFECTIVO**



## Aromaterapia

El término Aromaterapia fue acuñado por el perfumista francés René Maurice Gattefosé en 1928.

Trabajando en su laboratorio se quemó y, ante la desesperación y el dolor, introdujo su mano en el líquido más cercano que tenía. Para su sorpresa, el dolor cedió inmediatamente y no se ampolló su mano.

**¿Sabían qué era este líquido? ¡Aceite Esencial de Lavanda!**

Hoy en día este aceite es uno de los más utilizados a nivel mundial por su versatilidad de beneficios.

### LOS ACEITES ESENCIALES SON EL ALMA DE UNA PLANTA Y LA ESENCIA DE TODOS LOS PRODUCTOS JUST.



1 gota de aceite esencial contiene tremenda carga de energía vegetal.



Promueven la salud y el bienestar del cuerpo, la mente y las emociones.



Proviene de las hojas, tallos, flores y raíces de las plantas.



Se absorben por la piel y sistema respiratorio.



**RENÉ MAURICE GATTEFOSÉ**  
Fundador de la Aromaterapia



## GUÍA DEL ENCUENTRO DE BIENESTAR



**CUIDADO DE CUERPOS REALES**  
El equilibrio que te hace bien.

## DEMOSTRACIÓN DE PRODUCTO



### LISTA DE PRODUCTOS QUE NECESITARÁS

# 4



✓ De-Tox Gel  
Exfoliante



✓ Shaping Fluid



✓ Lifting Fluid



✓ Espuma de Baño con  
Algas Marina y Té Verde



✓ Care & Repair Oil



✓ Harmony+

Para la demostración necesitarás:

- Difusor con aceite esencial para ambientar el EdB. (Sugerencia: Harmony+).
- 1 rollo de papel de cocina.
- 1 jarra con agua y un recipiente vacío para enjuagar el exfoliante.
- 1 recipiente con agua caliente

A PARTIR DE AQUÍ COMIENZA A LEER LA GUÍA.

*Durante el EdB, pídele a los Invitados que te ayuden a leer alguna de las fichas de esta guía o con la demostración de los productos para que vean lo fácil que es ser Consultor/a.*

Aceptar y conocer nuestro cuerpo es sumamente importante para sentirnos bien.

Ser conscientes de que la normalidad son los "cuerpos reales" y no los que nos muestran las redes sociales nos ayuda a vivir más relajados, sin frustrarnos buscando una perfección que no existe.

Dato: El 90% de las mujeres tienen celulitis y el 100% de nosotros perderá la firmeza de la piel a lo largo de su vida ¡La estadística lo dice todo!

Sin embargo, es sabio y sano cuidar nuestro cuerpo y nuestra piel ya que es el único que tenemos y nos acompañará toda la vida.

**Just** viene a proponernos un bienestar integral: cuerpo, mente y emociones en armonía, buscando ese equilibrio que nos hace bien.

Y para quienes quieren hacer algo al respecto de su celulitis y la firmeza de su piel, les proponemos la nueva **Línea Modeladora**, a base de innovadores ingredientes naturales.

Vamos a conocerla un poco más...

## HARMONY+

Para comenzar a hablar de cómo cuidar nuestro cuerpo, déjenme ponerlos en clima contándoles del aroma que sienten en el ambiente, y que puse en el difusor.

¿Les pasa que a veces se sienten fuera de eje y necesitan tomarse un momento para ustedes para recobrar la paz y el equilibrio?



### BENEFICIOS

- **Harmony+** es un blend de aceites esenciales que ayuda a armonizar cuerpo, mente y emociones equilibrando la energía vital y restituyendo la paz interior.
- Con aroma dulce y cítrico, esta sinergia de aceites de naranja, lima, limón, lemongrass, citronella y menta ayuda a crear momentos especiales de armonía y equilibrio interno.
- Es tan simple como respirar.

### IDEAL PARA:

- Transitar el día armonizado y con actitud positiva.
- Promover momentos agradables y fomentar la creatividad.
- Devolverles alegría y armonía a los adultos mayores.
- Mejorar el estado de ánimo en personas enfermas.
- Niños y adolescentes, cuando sienten desazón y angustia.
- Momentos de introspección, lectura, ejercicio, yoga, arte o lo que elijan.
- Mantener ese equilibrio que buscamos entre cuerpo, mente y emociones.

### PRUEBA

Como les conté, ya lo estamos disfrutando porque lo puse en el difusor. A través de la aromaterapia, podemos ayudarnos a crear ambientes agradables y afines a nuestras necesidades y estados de ánimo.

También podemos prepararnos una bruma con **Aromablends** para rociar en el ambiente, en la ropa, sillón, cortinas y almohadones o aplicar unas gotitas sobre un pañuelo y colocarlo sobre el rostro durante 5' de relajación total.



▶ SI LES GUSTÓ, RECUERDEN MARCARLO EN SU LISTA DE PRODUCTOS.

## DE-TOX GEL EXFOLIANTE

Hablemos ahora de nuestra piel. ¿Sabían que cuando las toxinas no pueden ser eliminadas por los órganos del cuerpo tienden a acumularse sobre la piel alterando su pH que es tan importante para su salud y protección?

### BENEFICIOS

- Es mucho más que un exfoliante, es una experiencia única.
- A base de sales del Mar Muerto y espirulina.
- Sus suaves microgránulos de albaricoque eliminan las células muertas de la superficie de la piel.
- Desintoxica y regula su pH.
- Sus aceites nutritivos ayudan a restaurar la barrera protectora de la piel y brindan un cuidado intensivo.
- Posee aceites esenciales reconfortantes que estimulan los sentidos.

### PRUEBA

- Les colocaré una pequeña cantidad de **De-Tox Gel** sobre un codo o el dorso de una mano seca (solo de un lado para que puedan comparar).
- Por favor realicen pequeños masajes circulares y enjuaguen. Sientan el delicioso aroma y la sensación suave y aterciopelada que deja en la piel comparando el codo o mano tratado vs. el no tratado.
- Se puede aplicar 1-2 veces por semana.
- Tip: Para una exfoliación suave se aplica sobre piel húmeda y para una exfoliación profunda se aplica directamente sobre la piel seca. Si tienen un tiempito para un "Spa Express" apliquen el exfoliante, masajeen y luego coloquen una toalla húmeda y caliente durante 15'. Verán la maravilla del efecto sobre la piel.

### IDEAL PARA:

- Renovar la piel instantáneamente y devolverle la apariencia fresca y saludable cuando se ve opaca y deslucida.
- Pulir y purificar profundamente la piel.
- Devolverle su sedosidad.
- Piel con celulitis y flaccidez.
- Preparar la piel para una mejor absorción de los ingredientes activos de cualquier producto que se aplique sobre ella.



- Celulitis
- Falta de firmeza
- Flaccidez



- Estrías
- Piel tirante por estiramiento
- Post embarazo
- Post pérdida de peso



▶ SI LES GUSTÓ, RECUERDEN MARCARLO EN SU LISTA DE PRODUCTOS.

## SHAPING FLUID

El 90% de las mujeres tiene celulitis. No hay nada de malo en tenerla, pero tampoco hay nada de malo en querer deshacerse de ella. ¿Ustedes cómo se sienten respecto a la celulitis?

### BENEFICIOS

- Reduce la apariencia de celulitis y ayuda a modelar el cuerpo.
- Brinda una acción enfocada gracias a su tecnología inteligente con liposomas transportadores de agua termal Suiza, espirulina y algas rojas que permiten alcanzar eficientemente las diferentes capas de la piel.
- Estimula el metabolismo celular y la quema de grasas.
- Fortalece el tejido conectivo.
- Disminuye la retención de líquidos.
- Ayuda a eliminar las toxinas y posee efecto Anti-Age.

### PRUEBA

- Colocaré una pequeña cantidad sobre el dorso de sus manos para que puedan apreciar su delicada textura, rápida absorción y delicioso aroma.

### MODO DE USO:

- Se aplica por la mañana y por la noche en brazos, piernas y glúteos mediante masajes circulares y ascendentes, comenzando en los tobillos subiendo hasta la cintura. Su rápida absorción permite vestirse de manera inmediata.
- Si se utiliza de manera constante y sostenida se apreciarán resultados visibles en 8 semanas. En estudios clínicos en voluntarias se pudo observar:
  - Reducción del ancho de las caderas de hasta 3,6 cm.
  - Reducción del ancho de la cintura de hasta 3 cm.

### IDEAL PARA:

- Mejorar la textura y aspecto de la piel de las piernas, glúteos y brazos.
- Que la piel luzca más lisa y sus contornos modelados.



▶ SI LES GUSTÓ, RECUERDEN MARCARLO EN SU LISTA DE PRODUCTOS.

## DEMOSTRACIÓN DE PRODUCTO

### LIFTING FLUID

¿Notaron que la piel del pecho y el escote es la primera en perder tonicidad y firmeza con el paso del tiempo?  
¿Se levantan con la piel del escote arrugada por las mañanas?

#### BENEFICIOS

- Con un exclusivo "Lifting Booster", un compuesto patentado que actúa en todas las capas de la piel para "revolumizar" y fortalecer el tejido conectivo.
- Contiene alga alaria, agua termal Suiza, espirulina y rosa mosqueta que en conjunto estimulan la producción de colágeno y elastina, enlentecen el envejecimiento celular.
- Promueven los mecanismos de desintoxicación de la piel.
- Cuida la piel, efecto Anti-Age.

#### PRUEBA

- Colocaré una pequeña cantidad sobre el dorso de sus manos para que puedan notar su delicada textura, rápida absorción y delicioso aroma.

#### MODO DE USO:

- Se aplica por la mañana y por la noche con movimientos amplios desde la base del busto hacia el cuello y mentón pasando por el escote y la parte interior de los brazos.
- Su rápida absorción permite vestirse de manera inmediata.
- Si se utiliza de manera constante y sostenida, se apreciarán resultados visibles en 8 semanas. En estudios clínicos independientes en voluntarias se pudo observar:
  - Efecto lifting en el busto de hasta 0,74 cm.
  - Aumento de la elasticidad de la piel +6,1%.
  - Aumento de la tonicidad de la piel +16,5%.

#### IDEAL PARA:

- Aplicar en busto, cuello, escote y brazos.
- Mejorar la firmeza cuando se han atravesado cambios bruscos por fluctuaciones de peso, lactancia o el simple paso del tiempo.
- Acompañar durante cambios hormonales post embarazo o durante la menopausia.



▶ SI LES GUSTÓ, RECUERDEN MARCARLO EN SU LISTA DE PRODUCTOS.



- Busto:
  - Falta de firmeza
  - Estrías



- Flaccidez
- Falta de firmeza



## ESPUMA DE BAÑO CON ALGAS MARINAS Y TÉ VERDE

¿Les gustaría conocer el complemento perfecto de la Línea Modeladora que pueden incorporar en su rutina de cuidado diario ?

### BENEFICIOS

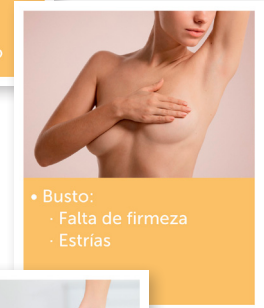
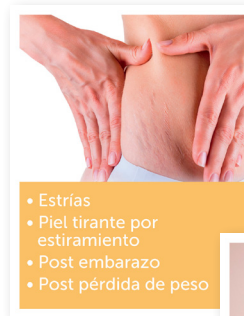
- Espuma suave y untuosa.
- Purifica, desintoxica y revitaliza la piel.
- Higieniza delicadamente gracias a suaves tensioactivos a base de coco.
- Con vitaminas B5, A y E que promueven el cuidado de la piel.
- Tonifica, humecta y mejora su apariencia y flexibilidad.
- Brinda bienestar general renovando el estado de ánimo y ayudando a relajar el cuerpo y la mente.

### PRUEBA

- He colocado una pequeña cantidad en este recipiente con agua caliente (*formar espuma con una esponja o revolviendo con una cucharita*).
- Lo pasaré entre ustedes para que puedan apreciar su aroma fresco y revitalizante.
- Coloquen un poco de la espuma sobre su mano para que puedan apreciar lo sedosa que deja la piel.

### IDEAL PARA:

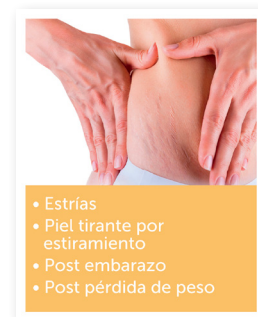
- Acompañar el tratamiento de cuidado del cuerpo con la Línea Modeladora Just.
- Renovar la vitalidad de la piel cuando luce opaca, deslucida o sin tonicidad.
- Incorporar un momento de relajación y disfrute en la rutina diaria.
- Utilizar como baño de inmersión o en la ducha (colocando el tapón dejando que se forme espuma en los pies o sobre la esponja para higienizar el cuerpo).



▶ SI LES GUSTÓ, RECUERDEN MARCARLO EN SU LISTA DE PRODUCTOS.

## CARE & REPAIR OIL

Muchas veces cuando la piel pierde su elasticidad y firmeza o cuando sufre cambios hormonales y estiramientos abruptos se vuelve proclive a formar estrías. ¿Les pasó?



### BENEFICIOS

- **Care & Repair** es una exquisita combinación de 10 aceites naturales ricos en ácidos grasos omega-3, 6 y 9 que penetran profundamente en la piel para mejorar su estado y flexibilidad.
- Reduce la apariencia de estrías y cicatrices.
- Ayuda a mantener la lubricación de las pieles exigidas.
- Ayuda a prevenir la aparición de nuevas estrías.
- No deja sensación oleosa.

### PRUEBA

- Les compartiré **Care & Repair Oil** para que coloquen 1 gota sobre la punta de los dedos y puedan comprobar su sedosidad, rápida absorción y delicioso aroma.

### IDEAL PARA:

- Aplicar sobre estrías formadas después del embarazo en senos y abdomen, post lactancia, por fluctuaciones de peso, por cambios hormonales, etc.
- Mujeres y hombres de cualquier edad.
- Mejorar la apariencia y acelerar la recuperación de todo tipo de cicatrices nuevas y de hasta dos años de antigüedad por lastimaduras, acné, picaduras, cirugías, etc.
- Piel ultra secas y para nutrir y humectar la piel del rostro, cuello y escote.
- Reponer los aceites naturales de la piel seca, escamada y agrietada, ya sea de codos, rodillas, manos o pies.
- Complementar el Cuidado del Cuerpo con la **Línea Modeladora**.



▶ SI LES GUSTÓ, RECUERDEN MARCARLO EN SU LISTA DE PRODUCTOS.

## PRESENTACIÓN DE LAS 3 OPORTUNIDADES

Ya estamos finalizando...

Si disfrutaron el tiempo que compartimos hoy, tenemos 3 Oportunidades para ustedes:

### 1. SER CONSULTOR/A

Si quieren iniciar un negocio independiente, compartiendo bienestar y generando un ingreso atractivo.

### 2. SER ANFITRIÓN/A DE UN EDB

Si quieren obtener productos **Just** gratis invitando amigos a conocer nuestros productos. Recuerden que puede ser en persona o de manera virtual.

### 3. SER CLIENTE

Si quieren recibir información de productos nuevos, ofertas y promociones para no perderte ninguna oportunidad.



## CHARLA GRUPAL Y REPASO

Hemos llegado al fin de nuestra demostración de productos.

Continuaré con cada una/o individualmente donde les dedicaré unos minutos de asesoramiento personalizado.

*Recuérdale al Anfitrión/a que puede servir el refrigerio mientras realizas el Cierre Individual.*

Antes les enviaré por WhatsApp los siguientes materiales para tener a mano:

- Catálogo y ofertas vigentes
- Listas de precios
- Guía de referencia: Soluciones Just para todas sus necesidades.



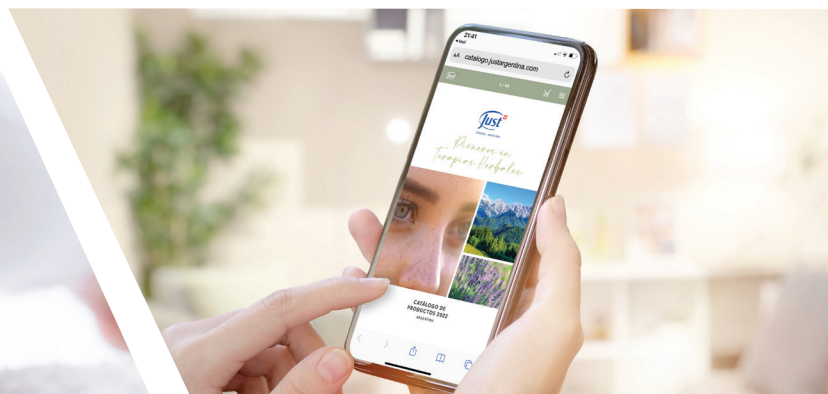
## Despedida Grupal

Les agradezco a todos/as por el momento compartido y en especial al Anfitrión/a por organizar este encuentro.

Ahora nos dirigiremos a una zona apartada para realizar el Cierre Individual.

*Para hacer un cierre de ventas exitoso recuerda tener a presente:*

- Las *Cartas de Necesidad* que eligió cada invitado al principio del EdB.
- Lista de los productos que le gustaron durante el EdB.



## CIERRE INDIVIDUAL

Recuerda que esta guía te acompañará hasta el final del encuentro para ayudarte a que tengas un cierre exitoso.

### 1. Venta

Dedícale unos minutos a cada asistente para realizar su **Cierre Individual**. Ten a mano la lista de productos que le interesaron y que fue marcando durante el **EdB**.

- **Realiza preguntas alentadoras:**  
*¿Te has divertido hoy? ¿Los productos que demostré podrían ayudarte/ ayudar a...? ¿Disfrutaste la experiencia del **Encuentro de Bienestar**?*
- **Felicita la elección de sus productos.**
- **Aumenta el tamaño de su orden** ofreciéndole un producto complementario o un set de tratamiento.  
*De todos los productos que probaste hoy, ¿cuáles son los que más te ayudarían en tu día a día?*
- **Repasa sus Cartas de Necesidad:**  
*Teniendo en cuenta las **Cartas de Detección de Necesidades** que elegiste, te cuento cuál sería tu tratamiento ideal.*  
Si quedó alguna sin abordar puedes responder sus dudas.
- **Realiza un Test de Cierre Individual:** Muchos temas de **EdB** tienen test para facilitarte el cierre individual y ordenar la compra de tu Cliente. Puedes bajarlos de "**Materiales para mi Negocio**" y recorrerlo con tus Invitados para así cerrar una venta exitosa.



### 2. Propuesta de Incorporación

Técnica de Incorporación en 4 frases:

- 1- *Te estuve observando durante el encuentro.*
- 2- *Vi en ti mucha atención y disposición (aplicar elogio).*
- 3- *Me encantaría contarte nuestra propuesta de negocio.*
- 4- *Estoy segura/o que serías un excelente **Consultor/a**.*

Escucha su respuesta sin interrumpir.

- Si se muestra interesado/a puedes realizar la **Entrevista de Oportunidad** ese mismo día cuando los Invitados se hayan retirado, o bien puedes agendar un día y hora para realizarla en otro momento.
- Si no se encuentra interesado/a, pídele que te comparta algún referido que podría beneficiarse con un ingreso extra o una actividad entretenida como ésta.



## CIERRE INDIVIDUAL

### 3. Propuesta de Fechado

- Revisa nuevamente las cartas que quedaron sin abordar.

*Veo que elegiste una carta que no abordamos en el encuentro, me encantaría regalarte una demostración para ti y tus amigas/os.*

- Ofrece la oportunidad de ser Anfitrión/a y comenta brevemente los beneficios del Programa para Anfitriones/as.
- Repasa los Temas Fechadores que puede elegir. Puedes verlos al final de este cuadernillo.
- Ofrécele dos opciones que tengas libre en tu agenda para agilizar el fechado.
  - › Si acepta: Establece de inmediato una fecha y hora para la “Planeación del Anfitrión/a” (idealmente ese mismo día al finalizar el EdB.)
  - › Si no acepta: Puedes ofrecerle la Modalidad Virtual que es muy práctica y accesible. Si de todos modos no acepta, no dejes que esto te desilusione y sobre todo, no lo tomes como algo personal. Puedes preguntar: *¿Podrías comentarme el motivo? Ayudaría a mi negocio saber por qué no te interesa ser Anfitrión/a de un Encuentro de Bienestar.*

### PARA FINALIZAR

- Establece las opciones de pago.

Si tienes tu Tienda Virtual, invíta a cerrar la compra allí para acceder al pago con tarjeta de crédito.

- Solicita referidos.

*Seguramente conoces amigos o familiares que estarían encantados de conocer nuestros productos y que aún no los han descubierto.*

Si no se le ocurre ninguno, puedes sugerirle que piense con quién comparte sus actividades, las personas con quienes tiene grupos de WhatsApp, familiares, amigos y conocidos.

- Agradece al Invitado/a.
- Llama al siguiente asistente.

## AGRADECIMIENTO AL ANFITRIÓN/A

- Anota las ventas realizadas en la **Guía de Planeación de Anfitrión/a**.
- Si aún no alcanzó su objetivo de venta para obtener su regalo, ayúdale a pensar en personas a quienes pueda contactar para conseguir pedidos externos para completar la venta.
- Explícale que tiene tiempo hasta el ..... para agregar pedidos externos de las personas que no pudieron asistir y aumentar el monto de su **EdB**.
- Reconfirma la fecha de cierre de su **EdB** y la fecha aproximada de envío de los productos.
- Alienta a tu Anfitrión/a a incorporarse como Consultor/a **Just**.
- Si queda claro que no quiere incorporarse como Consultor/a, ofrécele la posibilidad de realizar un nuevo **EdB** para quienes no hayan podido asistir.
- Agradece y despídete.

# TEMAS QUE SE PUEDEN ELEGIR PARA PRÓXIMOS ENCUENTROS DE BIENESTAR



INTRODUCCIÓN A UNA VIDA SALUDABLE



INTRODUCCIÓN A LA AROMATERAPIA



AMOR EN PAREJA



CUIDADO DE PIES Y PIERNAS



SPA EN SU HOGAR



CUIDADO DEL ROSTRO



UNA VIDA SIN ESTRÉS



EL PLACER DE RESPIRAR LIBREMENTE



PRIMEROS AUXILIOS DE LA NATURALEZA



CUIDADO DE LOS NIÑOS



ACNÉ Y PIELES OLEOSAS



CUIDADO DEL MOVIMIENTO



CUIDADO DEL BEBÉ



UN EMBARAZO SALUDABLE



MENOPAUSIA